

EVENT ZONE (перший поверх, виставкова зала)

30 листопада 1 день

9:00-10:00	Реєстрація, кава-брейк	
10:00-10:15	Вітальні виступи почесних гостей	
ЧАС	СПІКЕР	ТЕМА
Інтерактивна лекція «10 правил успішного стартапу» модератор: Микита Щербина		
10:15-12:45	Андрій Зінченко , координатор спільнотних проєктів ГО «Greencubator»	Чому українські міста повинні перевинайти себе і до чого тут стартапи та підприємці?
	Юлія Павленко , керівник «E-Export School» від Укрпошти	E-Export: як почати продавати товари за кордон навіть малому підприємцю. Покроковий алгоритм
	Єгор Кургузов , PM в компанії «Concepter»	Hardware is hard. Або як створювати залізні стартапи в Україні
	Андрій Карп'юк , засновник стартапу «BIOsens»	Стартап: що це таке і чого слід очікувати?
	Роман Кравченко , засновник «IoT Hub»	Запуск продукту на Kickstarter. Розбір кампаній українських стартапів Senstone, SolarGaps, Feel VR і Pix
12:45-13:00	Знайомство з виставкою. Кава-брейк	
13:00-13:15	Соломія Бойко , засновник Інвестиційного проєкту «Бізнес Хакатон», експерт з нетворкінгу	Основи нетворкінгу. 10 правил успішної самопрезентації
13:15-13:25	Артур Гарслян , засновник групи компаній «Global Genesis»	Як отримати інвестиції на свій проєкт з першого разу
13:25-13:35	Олег Халтобін , заступник начальника обласного управління «Ощадбанк»	Програма підтримки підприємництва «Будуй своє» від Ощадбанку
13:35-15:00	Презентація проєктів, поданих на Кубок міста на кращий стартап	
15:00 -15:25	Дмитро Хветкевич , директор «NIC.UA»	Домен чи життя? Як обрати домен для своєї справи: на що звернути увагу при реєстрації, часті помилки та розповсюджені міфи
15:25-15:40	Кава-брейк	
15:40-16:40	Презентація проєктів, поданих на Кубок міста на кращий стартап	
16:40-16:50	Леонід Євстратов , координатор проєкту EEN, ТПП України	Enterprise Europe Network – пошук партнера за кордоном
16:50-17:15	Олексій Расін , Генеральний директор компанії ВБА	Технологія побудови корпоративного навчання для відділу продажів
17:15-17:40	Юлія Мартиненко , експерт з впровадження CRM-систем та автоматизації бізнес-процесів, засновник освітньо-консалтингового проєкту «Umable», сертифікований партнер AmoCRM, бізнес-партнер «Бітрікс24». Umable.com	Інструменти для автоматизації ваших продажів
17:40-18:00	Наталя Стадничук , бізнес-коуч, фасилітатор, засновник тренінгового центру «ADVANCE»	Новий проєкт: як створити в команді налаштованість на успіх?

01 грудня 2 день

9:00-10:00	Реєстрація, кава-брейк	
10:00-10:15	Рубрика «Історія успіху»	
ЧАС	СПІКЕР	ТЕМА
10:15-10:40	Олексій Пучков , співзасновник пекарні «Урожай», власник ТМ «Пан Круасан» та засновник мережі солодкої гарячої вуличної їжі «Майстерня пончиків»	Гаряча солодка франшиза «Майстерня пончиків». Переваги. Історія компанії. Позиціонування. Умови праці за франшизою. Етапи відкриття бізнесу
10:40-11:05	Ілля Новіков , тьютор модуля MBA «Керування змінами. Керування проєктами організаційного розвитку» в Академії MBA International	ЕТОЖОПЬІТ. Бізнес-планування в середніх та невеликих компаніях. Коли та в якому об'ємі бізнес-планування корисне чи шкідливе для компанії. Огляд інструментів планування та доцільність застосування. Планувати чи діяти?
11:05-11:30	Леся Ярошенко , інформаційний менеджер проєкту «Соціальне підприємство: досягнення соціальних змін за ініціативою «знизу», який виконується за підтримки Європейського Союзу	Соціальні стартапи: бізнес соціальних змін
11:30-11:55	Ольга Богуславська , CEO, бізнес-тренер в тренінговій компанії «Boguslavska»	Покроковий аналіз цільової аудиторії для формування унікальної торгової пропозиції
11:55-12:10	Кава-брейк	
12:10-12:35	Кирило Сухацький , керівник агентства «Brightmedia»	Основи брендингу
12:35-13:00	Анатолій Терембій , експерт з впровадження CRM-систем та автоматизації бізнес-процесів, засновник освітньо-консалтингового проєкту «Umable», сертифікований партнер «АмоCRM», бізнес-партнер «Бітрікс24». Umable.com	Ліва та права півкулі бюджету. 1. З чого починається бюджетування? 2. Навіщо воно потрібно? 3. Що вирішить впровадження бюджетування для підприємця або власника?
13:00-13:25	Ігор Порох , COO iTuber	Покроковий план залучення інвестицій
13:25-13:40	Кава-брейк	
13:40-15:00	Презентація проєктів. Конкурс стартап проєктів. Вручення дипломів, подарунків. Спілкування.	
15:00-15:25	Олена Стратієвська , спеціаліст у сфері просування в соціальних мережах	Стратегія просування в соціальних мережах
15:25-15:50	Артем Пономаренко , co-founder, спікер в Itradio.online, Video production в Rio Video Group, керівник творчого центру, тренер, спікер в Арт-PIO	Кажі правильно, щоб тебе почули!
15:50-16:30	Конкурс стартап проєктів. Вручення дипломів, подарунків. Спілкування.	

TRAINING ZONE (перший поверх)

30 листопада

13:00 - 13:45	Олена Красовська , директор Міжнародної Школи Бізнесу «IBS» Університету імені Альфреда Нобеля Маркетинг в start-up: to be or not to be...
14:00 - 14:50	Юлія Павленко , керівник «E-Export School» від Укрпошти E-Export: можливості для бізнесу будь-якого розміру
15:00 - 16:30	Марина Сімонова , бізнес-тренер проєкту «Бізнес Платформа», експерт в області продажів Грамотні продажі
16:30 - 17:00	Михайло Гончаров , старший партнер Адвокатського бюро «Дроздова і партнери» Захист бізнесу в 2018 році

01 грудня

12:00 - 12:45	Ольга Светова , CEO Коучинг-центру, сертифікований тренер бізнес-програм, професійний коуч (МЕУК) Маркетинг для відділу продажів або чек-лист інструментів маркетингу, які повинні бути «в арсеналі» менеджерів з продажу
13:00 - 14:00	Ольга Мішевська , координатор профорієнтаційного кемпу для підлітків BE PROFi, волонтер річного проєкту EVS у Польщі, координатор проєктів Erasmus+ у ГО «Розвиток та Ініціатива» Андрій Кухаренко , випускник Української Академії Лідерства 2018, учасник міжнародних молодіжних обмінів у Польщі, викладач англійської мови для дітей Можливості для молоді: що це і де їх шукати
14:15 - 15:30	Павло Тьосса , власник кількох успішних проєктів з власним виробництвом продукції Стартап без кредитів та інвестицій, або 2 місяці з нуля до прибуткового бізнесу



другий поверх

30 листопада

9:30 - 10:00	Реєстрація учасників, вітальна кава
10:00	Відкриття (перший поверх)
10:15	ПРЕЗЕНТАЦІЇ КОМПАНІЙ (великий зал)
10:30	Презентація компанії ISD
10:50	Презентація компанії Together Networks
11:10	Презентація компанії LightIT
11:30	Презентація компанії PowerCode
11:50	Презентація компанії Incode
12:10	Презентація компанії Computools
12:30 - 13:30	Ярмарок кар'єри (малий зал), перерва на каву
13:30 - 14:00	Тренінги (великий зал і малий зал)
14:00	Оголошення завдань, старт Хакатона (великий і малий зал)
19:00	Вечеря (друга половина великого залу)

01 грудня

8:30	Сніданок (друга половина другого залу)
14:15 - 17:30	ПРЕЗЕНТАЦІЇ КОМАНД (великий зал)
17:30 - 17:40	Підрахунок результатів (великий зал)
17:50	Нагородження (великий зал)
18:00	Закриття, промова організаторів (великий зал)
18:10	Групове фото (великий зал)